



Junior Account Manager (m/w/d) mit Aufstiegschancen im Großhandel

SIE SUCHEN NACH EINER NEUEN HERAUSFORDERUNG UND MÖCHTEN SICH PERSÖNLICH WEITERENTWICKELN?

SPANNENDE AUFGABEN ERWARTEN SIE:

- Unterstützung bei der Betreuung und dem Ausbau des Kundenstamms- Schwerpunkt Märkte, Key-Account sowie der Akquise von Neukunden und Identifikation und Erschließung neuer Absatzmöglichkeiten
- Nach einer umfangreichen Einarbeitung können Sie die ersten Kunden eigenständig betreuen und Teile des Aufgabengebietes mit Unterstützung des Vertriebsteams übernehmen
- Telefonischer und persönlicher Kundenkontakt bei gelegentlichen Kundenbesuchen sowie auf Messen und Veranstaltungen
- Recherchetätigkeiten im Fachgebiet zur Identifikation von Marktchancen und Trends

IHR PROFIL:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertrieb idealerweise auch schon erste Erfahrungen mit Großkunden und / oder Key-Accounts
- Interesse am Vertrieb von Produkten aus den Bereich Elektronik und Kommunikationstechnik (Consumer Produkte)
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Eigeninitiative, Zielstrebigkeit und eine hohe Kundenorientierung
- Bereitschaft zu Reisetätigkeit im Inland für Kunden- und Messebesuche
- Sichere Ausdrucksweise in Wort und Schrift in Deutsch und Englisch

WER WIR SIND:

Die Alan Electronics GmbH ist Teil der internationalen Midland Firmengruppe und ein renommierter Anbieter von hochwertigen Kommunikationslösungen und Elektronikprodukten mit einem Fokus auf unsere Marken Albrecht und Midland. Seit über 40 Jahren bieten wir unseren Kunden innovative Produkte für den Bereich CB-Funk, PMR-Funk, Digitalradio, Personenführung und weiteren Anwendungen. Unser mittelständisches Unternehmen zeichnet sich durch Qualität, Zuverlässigkeit und Kundennähe aus.

IHRE BENEFITS

-  38h Woche, 30 Tage Urlaub
-  Homeofficetage möglich
-  Leistungsorientiertes Bonusmodell
-  Flexible Arbeitszeitmodelle
-  Betriebliche Altersvorsorge
-  Krankenzusatzversicherungen
-  Eigenverantwortliches Arbeiten
-  Kollegiales Team
-  Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten

Wenn Sie Interesse am **Vertrieb von hochwertigen Elektronikprodukten** haben und ein **langfristiges, unbefristetes Arbeitsverhältnis** in einem erfolgreichen Team suchen, sind Sie bei uns richtig. Wir bieten Ihnen die Chance, als Junior- Vertriebler zu starten, von erfahrenen Mitarbeitern zu lernen und später selbstständig Key Accounts zu betreuen.

Alan Electronics hat in Deutschland zwei Standorte mit Vertriebsabteilungen in Dreieich und Trittau. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihres **Wunschstandortes**, Ihrem **frühestmöglichen Eintrittstermin** und Ihrer **Gehaltsvorstellung**. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen per E-Mail an **personal@albrecht-midland.de** Für eventuelle Rückfragen stehen wir Ihnen gerne unter **06103-9481-0** zur Verfügung.